

Le seul ouvrage qui recense les propriétaires de tous points de vente et de réparation VI en France

Des acteurs stratégiques

Face à un marché poids lourds affecté par la crise, les distributeurs VI continuent leur concentration afin d'affirmer leur domination locale. Le nombre total d'investisseurs sur ce secteur est passé ainsi de 489 en janvier 2006 à **seulement 419** en septembre 2009.

autobiz a répertorié pour vous les 1.300 sites qui comptent. Une étude qui comprend les **7 plus grands réseaux de constructeurs** (1.000 sites) ainsi que les **300 principaux spécialistes de la réparation VI**.

Un guide pratique

- Format : pdf, papier, Excel
- Taille : 200 pages (version pdf/papier)
- Langues : français et anglais
- Tarifs : 750€ HT (pdf/papier)
1.150€ HT (Excel/pdf/papier) ·
- Contact: M. Emmanuel LABI
Tél. : 0141449106
e.labi@autobiz.fr

Des distributeurs passés au crible

- Classement des patrons (investisseurs) de la distribution VI par chiffre d'affaires
- Index des investisseurs par nom du groupe ou dirigeant, par réseau et par région
- Des fiches détaillées pour chaque investisseur :
 - Nom du dirigeant, coordonnées complètes de l'établissement principal de l'investisseur
 - Chiffre d'affaires consolidé de l'activité de distribution VI de l'investisseur
 - Liste des points de vente et/ou de réparation VI contrôlés par l'investisseur avec, pour chacun d'entre eux :
 - Adresse et coordonnées téléphoniques
 - Réseau de constructeur auquel le site appartient
 - Volumes VN annuels
 - Nombre d'entrées atelier par semaine
- Cartographie par investisseur

Une carte géographique vous indique les régions couvertes par les points de vente et de réparation VI, qu'il s'agisse d'un groupe ou d'un indépendant

A retenir

- Notre Guide recense les **300 cessions de sites intervenues de janvier 2006 à aujourd'hui**.
- Retrouvez les 1.000 points de vente et de réparation des **7 réseaux de constructeurs les plus importants de France** (DAF, Iveco, Man, Mercedes-Benz, Renault Trucks, Scania, Volvo Trucks) et des **300 plus grands spécialistes de la réparation VI** (AD PL, GTrucks, Todd, indépendants).
- Le Guide de la Distribution VI est disponible en format **EXCEL** pour une intégration dans vos propres systèmes d'information.

La seule analyse financière indépendante des réseaux de Véhicules Industriels

Des acteurs stratégiques

- Plus de **500 bilans** de sociétés d'exploitation de concessions et réparateurs VI comparés sur **3 exercices** (2006, 2007, 2008)
- Une analyse financière axée sur la **rentabilité** et le **retour sur fonds propres**
- Des comparaisons de ratios analytiques par **réseau**, par **taille d'affaire** et par **type de site** (concession ou réparateur)
- Un comparatif de la **rentabilité des groupes** selon leur taille
- L'analyse détaillée des **9 principaux réseaux** de constructeurs VI

Une étude pratique

- Format : pdf, papier
- Taille : 70 pages
- Langue : français
- Tarifs : 295€ HT (pdf/papier)
- Contact: M. Emmanuel LABI
Tél. : 0141449106
e.labi@autobiz.fr

✓ Le panel le plus exhaustif pour garantir l'objectivité

Pour garantir l'objectivité et la représentativité maximale des informations présentées, autobiz a analysé plus de 500 bilans et comptes de résultat, en toute **indépendance des constructeurs de poids lourds**.

✓ Des indicateurs simples de rentabilité

Les ratios financiers retenus facilitent le positionnement des affaires entre elles. Trois indicateurs majeurs sont comparés par réseau, type d'acteur (concession/réparateur agréé), taille d'affaire et de groupe :

- **la rentabilité d'exploitation**
- **le retour sur investissement (ou retour sur fonds propres)**
- **la structure financière du bilan**

D'autres indicateurs permettent de comparer le besoin en fonds de roulement, les marges, la productivité des collaborateurs et le poids de la dette financière.

✓ Une analyse par réseau et par affaire

Une analyse financière **des 9 plus grands réseaux de France** (DAF, Iveco, Man, Mercedes-Benz, Renault Trucks, Scania, Volvo Trucks, AD PL et GTruck) avec, pour chacun d'entre eux, une **synthèse de 6 pages** permettant de comparer :

- les **résultats du réseau face à ses concurrents** sur l'ensemble des indicateurs financiers de notre étude (rentabilité, structure financière, stock et personnel)
- la santé financière des groupes et des distributeurs indépendants à **l'intérieur même du réseau** du constructeur

Pour chaque réseau, vous accédez également aux **3 indicateurs clés** (chiffre d'affaires, retour sur investissement, rentabilité d'exploitation) de **chaque distributeur VI étudié**. Vous pouvez ainsi confronter les résultats de chacun aux standards de rentabilité de son réseau ou des sites de même taille.

Bon de commande

1. Je souhaite profiter de l'offre de lancement (Valable jusqu'au 31 octobre 2009)

- Je suis abonné à la Lettre autobiz.
Je commande le **Guide de la Distribution VI 2009 + Les Comptes de la Distribution VI 2009** :
 - En version PDF pour **650€ HT (soit 777,40€ TTC)** au lieu de 845€ HT
 - En version PDF + Excel pour **1150€ HT (soit 1375,40€ TTC)** au lieu de 1390€ HT
- Je ne suis pas encore abonné à la Lettre autobiz.
Je commande le **Guide de la Distribution VI 2009 + Les Comptes de la Distribution VI 2009** :
 - En version PDF pour **750€ HT (soit 897€ TTC)** au lieu de 945€ HT
 - En version PDF + Excel pour **1250€ HT (soit 1495,00€ TTC)** au lieu de 1490€ HT
- Les Comptes de la Distribution VI 2009** – pour **250€ HT (soit 299,00€ TTC)** au lieu de 295€ HT

2. Je choisis mon mode de livraison *

Version PDF / Version Excel - envoi par e-mail sous 48h dès réception du bon de commande.
 Adresse e-mail d'envoi :@.....

Version Papier (+ 29€ TTC de frais d'envoi) - envoi par courrier recommandé

Adresse de livraison : Destinataire :

Société :

Adresse :

Code postal : Ville :

3. Je choisis mon mode de paiement

NOUVELLES COORDONNÉES BANCAIRES

Par chèque bancaire ou postal (joint) à l'ordre de Autobiz

Par virement à Autobiz, BNP PARIBAS
 RIB : 30004 01412 00010272970 47 - IBAN : FR76 3000 4014 1200 0102 7297 047 - BIC : BNPAFRPPVRS

4. Je complète mes coordonnées de facturation

Raison sociale Nom..... Adresse..... CP..... Ville..... Tél. : Fax :	Signature et cachet de l'entreprise
---	-------------------------------------

5. Je retourne ce formulaire à autobiz®

- Par fax au **01 41 44 91 01**
- Par e-mail à : e.labi@autobiz.fr
- Par courrier à : **autobiz - 2 rue des Bourets – 92150 Suresnes**

Une facture justificative me sera adressée avec mon **Guide de la Distribution VI 2009**.

* Livraison du Guide de la distribution VI 2009 à la commande. Les Comptes de la Distribution VI 2009 seront livrés à partir du 15/11/2009