

CDI – COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE

Autobiz, PME innovante proposant des services experts aux professionnels de l'automobile, recherche un(e) Commercial(e).

SystèmeVO est un nouveau portail Internet de solutions de management et d'outils d'aide à la décision, destiné aux distributeurs automobiles.

Nous recherchons un(e) commercial(e) sédentaire.

Vous avez pour objectif de prospecter de nouveaux clients, de fidéliser la clientèle existante et de développer le chiffre d'affaires.

Vous pourrez déployer votre expertise commerciale dans l'analyse des besoins, l'identification d'opportunités ainsi que leur mise en oeuvre opérationnelle.

Vous travaillerez en équipe avec l'ensemble des consultants systèmeVO et aurez pour missions :

- la création de votre propre portefeuille de clients, à partir de nos fichiers qualifiés,
- la vente de SystèmeVO par téléphone (démonstration Web à distance),
- la prise de rendez-vous pour les consultants,
- la négociation et la finalisation des offres,
- le suivi régulier de vos clients.

Votre Profil :

- Vous bénéficiez d'une expérience de minimum 3 ans dans la vente et le contact par téléphone,
- Vous êtes à l'aise au téléphone et savez vous exprimer avec élégance et dynamisme,
- Vous avez un goût prononcé pour les relations commerciales et une certaine fibre négociatrice,
- Vous savez faire preuve d'un grand sens pédagogique que vous mettrez en oeuvre auprès des utilisateurs,
- Vous êtes rigoureux, organisé et autonome dans la relance des prospects et le suivi des clients,
- La connaissance du monde de l'automobile serait un plus.

Votre Candidature :

- Type de contrat : CDI, temps complet
- Poste à pourvoir de suite.
- Lieu : Suresnes (92)
- Envoyez votre dossier uniquement par mail (CV et lettre de motivation) en indiquant impérativement dans l'objet de votre mail « Candidature Commercial(e) Système VO »

Ariane de NUCHEZE
e-mail : a.denucheze@autobiz.fr